**VENTAS A PLAZOS**

1. Defina que es son ventas a plazos
2. Quienes Intervienen en esta transacción:
3. Por cuánto tiempo se extiende los contratos de ventas a plazos?
4. Cuál es la característica principal en el aspecto contable en el sistema de venta a plazos.
5. Defina de acuerdo con las siguientes características la venta a plazos:
* La mayor incertidumbre que tienen los cobros de ventas a plazos:
* la situación financiera de los clientes:
* el valor de los productos a recuperar (que pueden disminuir de precio):
* la conveniencia de establecer una adecuada correlación en la periodificacion de ingresos y gastos. (ver decreto 2649 Principio de asociación).
1. **METODOS DE CONTABILIZACION**

Para el registro delas ventas a plazo existen dos métodos, tradicionalmente denominados:

* Método de Importe Bruto; y
* Método de Importe Neto.

En que consiste el método del Importe bruto?

En que consiste el método del Importe Neto?

1. En que consiste el método de ventas a plazos:
2. Cuál es el método aceptado por las normas tributarias?
3. Que se requiere para tener un buen control del costo en las ventas a plazos?
4. Como el comerciante calcula la cuota mensual de un articulo:
5. Cuáles son las “Cláusulas contractuales obligatorias. De los contratos de ventas a plazos ?
6. Si se realiza un contrato para la venta de bienes y prestación de servicios mediante sistemas de financiación, es posible retractarse del mismo, en qué casos se presenta, cuánto tiempo se tiene para retractarse?
7. En caso de retractarse cuales son las posibles soluciones u obligaciones para la resolución del contrato?
8. Como es la contabilización de una venta tradicional: si compro un equipo de sonido por valor de $550.000 mil pesos pagándolo en efectivo y a crédito. ( cuentas t)